

INHOUSE-TRAININGS UND COACHINGS

Unternehmen müssen sich immer wieder neue Ziele setzen, um im Markt zu bestehen. Dafür brauchen Sie überdurchschnittlich gut qualifiziertes Personal! Unsere Inhouse-Schulungen liefern Ihnen exakt das Wissen, das Ihre Mitarbeiter benötigen, denn wir sind seit 20 Jahren spezialisierter Bildungsanbieter. Aus den Wissensgebieten Online-Marketing, Werbung, Kommunikation, Event- und Messemanagement, Wirtschaft und Management, Führung und Persönlichkeitsentwicklung bieten wir Ihnen passgenaue Inhalte. Bedarfsgerecht stimmen wir mit Ihnen Ihren Weiterbildungsbedarf ab. Unsere erfahrenen Dozenten sind Branchenexperten mit vielen Jahren Berufserfahrung und hoher Kompetenz. Ihre Mitarbeiter verfügen anschließend über einen einheitlichen Wissensstand und sind motiviert, dieses neu erworbene Wissen anzuwenden. Gern erstellen wir Ihnen ein unverbindliches Angebot.

Fragen Sie gern nach weiteren Informationen:
Hotline: 0800/77 92 37-0 (bundesweit kostenfrei)
Mail: inhouse@studieninstitut.de

Unsere Themen für Ihre Fach- und Führungskräfte (Auszug)

Ob Führungskräfte-Training, Einzelcoaching, Teamtraining, der Aufbau einer unternehmenseigenen Inhouse-Akademie sowie Basic- oder Advanced-Schulung: Bedarfsorientiert stimmen wir mit Ihnen mögliche Trainings ab und erarbeiten gemeinsam Themen und Methoden. Vereinbaren Sie einen persönlichen Beratungstermin.

Kommunikation

Souverän auftreten und überzeugend argumentieren – unsere Kommunikationstrainings liefern Ihnen das relevante Wissen, damit Ihre Botschaften ankommen und zum Erfolg führen.

- Erfolgreicher Kundendialog: Voraussetzungen für erfolgreiche Gespräche, Einsatz von Stimme, Sprache, Körpersprache und Fragetechniken
- Authentisch Präsentieren/Moderieren
- Konflikt- und Reklamationsmanagement – „der schwierige Kunde“
- Meetings effektiv und nutzenbringend gestalten

Führung

Führungskräfte erhalten praxisorientiertes Wissen darüber, wie sie ihre vorher klar definierten Führungsaufgaben wirkungsvoll erfüllen können.

- Potenzialanalyse: Führungspersönlichkeiten finden und Teams zusammenstellen
- Teamführung: Abstecken von Kompetenzen und Zielen sowie Instrumente zur Teamführung
- Analyse des Kommunikationsverhaltens, Gesprächsführung auf Augenhöhe, Lösungen zur Deeskalation
- Projektmanagement
- Begleitung von Change-Management-Prozessen

Persönlichkeit

Wie können Ihre Mitarbeiter ihre Ressourcen effektiv ausschöpfen, ihr Potenzial entfalten und mit ihrer Persönlichkeit überzeugen?

- Resilienz: Stärkung der inneren Widerstandskraft durch erfolgreiche Selbstwahrnehmung, Selbstführung, Selbstverzeihung und Akzeptanz
- Work-Life-Balance: Betrachtung der eigenen Leistungsfähigkeit sowie Analyse des eigenen Stressprofils
- Zeit- und Selbstmanagement: Analyse und Strategien zur Optimierung des Arbeitsalltags
- Erfolgsmanagement: erfolgreiche Selbstvermarktung

Vertrieb

Nicht nur das Erlernen von Vertriebsmethoden steht im Vordergrund, sondern auch die Freude am Verkauf. Unsere erfahrenen Trainer stellen immer wieder den Praxisbezug her.

- Menschliches Verhalten und Verkaufsphasen verstehen
- Systematische Kundenbetreuung, Angebotsgestaltung, Verhandlung und erfolgreiches Account-Management
- Gewinnung von Neukunden: Handlungsoptionen, um den Kundenkreis zu erweitern und Bestandskunden zu aktivieren
- Verkäufermotivation - raus aus der Komfortzone
- Kundenbedürfnisse erkennen und erfüllen
- Erfolgreicher Telefonverkauf

Fachthemen

Mit einem ausgefeilten Theorie-Praxis-Mix vermitteln wir relevantes Fachwissen und sorgen für ein Update der eigenen Wissensdatenbank, u.a. zu Fachthemen wie:

- Eventsicherheit, Storytelling, Eventmanagement
 - Event- und Medienrecht
 - Social Media, Online-Kommunikation und Content-Marketing
 - Textwerkstatt, erfolgreiche Pressearbeit
 - CSR Basics, CSR Advanced
- Nutzen Sie auch unsere berufsbegleitenden Weiterbildungen als Anregungen für mögliche Schulungs-Themen.

Coaching

Wir beraten Ihre Fach- und Führungskräfte zu einem festgelegten Thema mit einem festgelegten Ziel und in einem geschützten Rahmen.

In unseren individuellen Coachings steht die Persönlichkeit des Einzelnen im Mittelpunkt – seine Rolle im Unternehmen, seine Aufgaben und Herausforderungen, seine Denkweise und seine Kompetenzen. Wir beraten und begleiten Ihre Mitarbeiter, damit sie ihre Stärken und Fähigkeiten (noch besser) erkennen und erfolgreich einsetzen.